



Stratégie & Développement commercial
France & Export

Nos Formations et Modules d'Accompagnement personnalisé s'adressent aux PME de taille moyenne et aux ETI intéressées par des développements à l'Export.

Nos Formations en entreprise :

| | |
|--------------------------------|--|
| 1. DEMYSTIFIER L'EXPORT | Formation individuelle théorique auprès du Dirigeant. Il s'agit de communiquer sur les fondamentaux de la démarche export. La connaissance apportée permettra de démystifier, au travers du savoir acquis, une approche source de croissance. Nous répondrons aux questions suivantes: Pourquoi aller à l'Export? Quels apports pour mon entreprise et par quoi commencer? |
|--------------------------------|--|

| | |
|---|---|
| 2. SAVOIR FAIRE MON BUSINESS PLAN EXPORT | Formation individuelle théorique auprès du dirigeant. Cette formation 2 peut faire suite à notre formation 1. La formation vous permet de recevoir les fondamentaux pour l'établissement de votre business plan Export et sa stratégie. Nous répondrons aux questions suivantes: Comment me préparer? Comment y aller ? Comment se donner les moyens de réussir? |
|---|---|

La formation 1 s'adresse aux entreprises primo-exportatrices et/ou qui s'interrogent sur l'export.

La formation 2 s'adresse à celles qui veulent aller à l'Export.

Nos modules d'Accompagnement personnalisé en entreprise :

| | |
|-----------------------------|---|
| 1. DIAGNOSTIC EXPORT | Accompagnement personnalisé du Dirigeant dont l'objectif est de développer une démarche export structurée. L'Audit se décompose de 3 phases: - une phase de découverte de votre entreprise, - une phase de réflexion et d'analyse de notre part et - une phase de présentation de recommandations en entreprise. Permet d'obtenir une image, sous forme d'Etude, des capacités actuelles de votre entreprise à aller à l'Export. |
|-----------------------------|---|

| | |
|--|--|
| 2. ACCOMPAGNEMENT EXPORT : l'Export partagé | Accompagnement personnalisé du Dirigeant dont l'objectif est de développer une démarche Export structurée. Fait suite à un Diagnostic Export. Permet de démarrer et de mettre en œuvre et/ou d'apporter des compétences (techniques, procédés, stratégie,...) et de faire avancer votre développement à l'Export au travers d'un suivi régulier et à votre rythme. 4 séances de 1h en entreprise |
|--|--|

Conditions d'exercices : Toutes nos prestations seront effectuées par des experts multilingues, exerçant ou ayant exercé à l'International de manière opérationnelle. (*)Frais de déplacement gratuit Paris et 92.Frais de déplacements à votre charge partout ailleurs. Les prestations suivent les Conditions Générales de Ventes d'Emerod Development qui vous seront envoyées en parallèle et feront l'objet d'un devis. Le délai d'exécution sera validé en accord avec l'entreprise et courra à partir de son retour signé avec acompte de 30% et paiement complet avant prestation.

N° d'agrément: 11921754592

Les prestations ci-dessus sont la propriété et ont été développées par Emerod Development et seront réalisées avec leur habilitation et leur consentement.